



FINANCE · FUTURE · FORWARD

株式会社 different

会社紹介

違いが、成長の角度を変える。

中堅・中小企業のための、財務・経営コンサルティングファーム

MISSION

中小企業の経営判断を、 財務の視点から設計する。

経営改善、事業計画、CFO代行、組織設計まで。スポット型ではなく、経営の現場に月次で並走し続ける継続伴走を基本とし、意思決定の質そのものを長期的に高めることを目指します。

ABOUT

私たちについて

日本の中小企業のうち約7割が、赤字または債務超過の状態にあると言われていています。しかしその多くは「経営の打ち手がない」のではなく、「打ち手を整理する時間と専門家がない」という構造的な課題を抱えています。

株式会社differentは、中堅・中小企業のための財務・経営コンサルティングファームです。経営改善計画の策定、事業計画の設計、月次のCFO代行、組織・採用の整備まで、経営者が向き合うべき複数の論点を、ひとつのチームで支援します。

スポット型の支援ではなく、経営の現場に並走し続ける継続伴走を基本とすることで、意思決定の質そのものを長期的に高めることを目指しています。

REPRESENTATIVE

代表取締役

齊藤 博貴

Saito Hiroki

出身：栃木県

出身大学：九州大学 経済学部

CAREER

経歴

01 九州大学 経済学部 卒業

02 商工中金 法人営業部

中小企業を対象に、融資・外国為替・デリバティブ・事業承継・M&Aなどを担当。

03 ベンチャー企業 経営企画

新規事業の創出・実行、既存事業の業務改善、事業計画・財務戦略の立案、契約・法務、労務・総務管理などを担当。

04 株式会社different 代表

ファイナンシャル・アドバイザー／経営コンサルティング事業を統括。

CONCEPT

4つの価値

3つのf

Finance · Future · Forward

3つの力で、企業の未来を前に進める。

角度を変える

RE-DESIGN

財務構造・資本戦略・成長戦略を再設計し、企業の成長角度を引き上げる。

次のステージを開く

NEXT STAGE

財務戦略・再生・M&A・CFO機能で企業の次の扉を開き、未来へ導く。

唯一の、違いをつくる

ONLY ONE

本質的に"違う"価値を提供し、唯一無二の未来をつくる。

SERVICES

6つの専門領域

財務戦略を中心軸に据えた6つの専門領域。月額顧問契約とプロジェクト型業務委託の組み合わせで、必要な領域から始められます。

01 / SERVICE

経営コンサルティング

経営改善計画策定／事業計画策定／資本政策設計／金融機関・投資家向け資料作成支援

02 / SERVICE

CFO代行・財務経理BPO

月次決算早期化／管理会計・予実管理／資金繰り表運用／経理BPO（free運用含む）

03 / SERVICE

業務プロセスコンサルティング

業務フロー可視化・標準化／業務マニュアル整備・SOP化／バックオフィスBPR

04 / SERVICE

採用戦略・人事コンサルティング

事業計画と接続した採用計画／採用チャネル設計／人事・評価制度設計／組織開発

05 / SERVICE

M&Aアドバイザリー

事業承継戦略の立案／買い手側の買収戦略
・PMI支援／対象会社の整理・準備

06 / SERVICE

補助金案内

活用可能な補助金制度の案内／採択要件・申請スケジュールの整理／事業計画との接続

PROCESS

ご支援の進め方

初回相談から月次の継続伴走まで、2つのフェーズで進めます。

PHASE I

経営課題の整理と打ち手の設計

- 01 無料初回相談・経営課題ヒアリング
- 02 現状分析（財務・組織・事業）
- 03 支援設計のご提案
- 04 経営改善計画／事業計画の策定

PHASE II

月額顧問契約による継続伴走

- 01 月次経営会議への参加（外部CFO）
- 02 予実管理・資金繰り運用
- 03 金融機関・投資家対話の資料作成支援
- 04 論点の継続更新と打ち手の見直し

CASES

支援事例

製造業、サービス業、IT、教育ほか、幅広い業種の中堅・中小企業を支援しています。※顧客情報保護のため、業種・規模のみを記載していません。

FEATURED CASE

玩具メーカーの事業再生 — リスケに頼らず、経営改善計画で黒字化 → 正常化へ

3期連続赤字・債務超過に陥っていた老舗玩具メーカーに対し、SKU整理・販路再設計・原価構造の見直しを実施。リスケジュールに頼らず、約24ヶ月で黒字化、債務超過を解消し正常化フェーズへ移行。

MANUFACTURING

製造業の経営改善計画で黒字化→正常化

年商5億円／支援18ヶ月

SERVICE

サービス業の事業承継を買収戦略から伴走

年商8億円／支援12ヶ月

EDUCATION

教育スタートアップの事業計画・資本政策設計

シリーズA前／支援継続中

STRENGTHS

私たちの強み

01 多業種への深い知見

ITサービスを中心に、小売・卸、印刷、不動産まで、多岐にわたる業種を支援。業界特有のビジネスモデルを深く理解しています。

03 厳しい局面からの再生支援

赤字・債務超過といった厳しい財務状況の企業こそ、私たちの真価が発揮される領域です。再生と成長の道筋を共に描きます。

02 全国対応のネットワーク

東京・大阪の二大都市圏に強固なネットワークを持ち、地域経済や金融機関の特性を踏まえた支援を全国で提供します。

04 専門家とのアライアンス

M&A仲介事業者、税理士・弁護士等の士業と連携し、登録を要する実務は提携先と協業のうえワンストップで支援します。

コンプライアンス方針

当社は、金融商品取引業者、金融サービス仲介業者、貸金業者、有料職業紹介事業者、M&A仲介業者ではありません。

当社のサービスは、経営コンサルティング契約に基づき、お客様の経営課題解決のための戦略立案、事業計画策定、資料作成、および経営者ご自身が金融機関・投資家と対話される際の支援を行うものです。

具体的な金融商品の販売・媒介・代理、貸付けの媒介、株式等の発行の媒介・代理、有料職業紹介、M&A仲介行為は行いません。これらに該当する行為が必要な場合には、登録を受けた専門事業者と協業のうえ、お客様にご紹介いたします。

CONTACT

お問い合わせ

初回相談は無料です。現状の経営課題を、まずはお聞かせください。

株式会社different

〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田1-1-3 大阪駅前第3ビル29階

info@diffferk.net

<https://www.diffferk.net>

違いが、成長の角度を変える。